



Unternehmen planen und steuern mit **STAS CONTROL**

abas
Software



Qualitätssoftware für den Mittelstand

abas-Business-Software – Effiziente Software-Lösungen für Ihr Unternehmen

Unter der Dachmarke abas-Business-Software werden die Produkte abas-ERP, abas-Trade und abas-eB zusammengefasst. Damit steht mittelständischen Industrie-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen eine Komplettlösung zur Verfügung, die ein breites Spektrum von Funktionen bietet: Von Ein- und Verkauf über Materialwirtschaft, Produktionsplanung und Fertigung bis zu Rechnungswesen und eBusiness.

Know-how für den Mittelstand

Moderne Technologien und langjährige Erfahrung sind die Basis der abas-Business-Software. Mit der flexiblen Unternehmenssoftware entscheiden Sie sich für Kompetenz, Kontinuität und erstklassige Technologien.

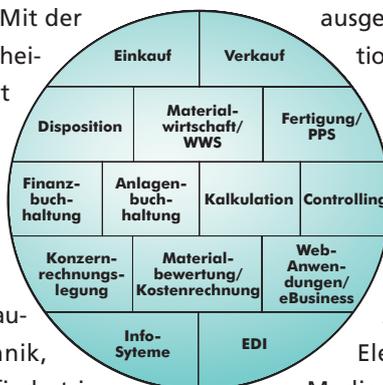
Für viele Branchen

Fertigungsunternehmen:

Anlagenbau, Automotive, Bau- und Baunebengewerbe, Chemie, Elektrotechnik, Fahrzeugbau, Holzindustrie, Kunststoffindustrie, Maschinenbau, Medizintechnik, Metallbe- und -verarbeitung, Möbelindustrie, Nahrungsmittelindustrie, Schmuckhersteller, Textilindustrie, Verpackungsindustrie, Werkstätten für behinderte Menschen, Zulieferer, ...

Freiräume für Wesentliches. Geschäftsprozesse effizient abwickeln

Zu Ihrem Nutzen: Die schnelle ERP-Einführung, das ausgezeichnete Preis-/Leistungsverhältnis, Investitionssicherheit, Plattformunabhängigkeit, Bedienerfreundlichkeit, Flexibilität, Internationalität und Kundenzufriedenheit sind starke Argumente für die abas-Business-Software.



Handels- und Dienstleistungsunternehmen:

Abrechnungsservice, Beton und Baustoffe, Elektronik, Gastronomiebedarf, Großhandel, Medienunternehmen, Medizinische Geräte, Mineralöl, Möbel und Büroeinrichtungen, Reinigungsdienste und Wäschereien, Spielwaren, Metall und Stahl, Tonträger, Verbrauchermärkte, Werbemittel.



Rechts, links, geradeaus? Erfolgreiche Entscheidungen sind eine Frage der richtigen Information

Der globale Wettbewerb ist in vollem Gange: wachsende Marktkonzentration, sinkende Gewinnmargen, zunehmende Unübersichtlichkeit und weitere Beschleunigung von Innovations- und Nachfragezyklen. Selbst ausgefeilte ERP-, PPS- und Warenwirtschaftssysteme sind heute nicht in der Lage, zeitnah fundierte und handlungsleitende Antworten auf aktuelle und existentielle Fragen der Unternehmensplanung und -steuerung zu geben.

Gerade Mittelständler benötigen geeignete Rezepte und Vorgehensweisen, um ihr Unternehmen in der Spur zu halten und sicher durch den dynamischen Wandel zu steuern.

Vor allem sind betriebswirtschaftliche Planungs- und Steuerungsinstrumente angesagt, die kritische Planabweichungen frühzeitig aufdecken, die Geschäftsprozesse zuverlässig im Griff halten und Möglichkeiten schaffen, die Zukunft auf Basis des vorhandenen Wissens zu gestalten.

STAS CONTROL CPM ist ein solches Steuerungsinstrument. Es gibt jedem mittelständischen Unternehmen ein hochinnovatives und flexibles Controlling-Instrument in die Hand, das alle Funktions- und Leistungsbereiche im Blick behält – von der Lagerhaltung über das Rechnungswesen bis hin zur Fertigung, Logistik und Vertrieb. Gestern, Heute, Morgen.

Die ganze Information im Blick – Gestern, Heute, Morgen

	Zufr. Maß (1-5)	CS Quote (1-6)	Umsatz Akt. Jahr	Umsatz Vorjahr	Projekt Wert €	Anz Kunden
Vertriebsrä 1 H. Müller	3,1	1,9	3.599.981	14.223.112	2.537.175	134
Vertriebsrä 2 Fr. Meier	2,4	1,6	821.453	4.266.004	125.951	32
Vertriebsrä 3 H. Wiggatzler	2,2	1,3	168.958	1.916.153	0	12
Vertriebsrä 4 Fr. Seel	3,6	1,0	499.934	588.251	80.000	9
Vertriebsrä 5 H. Prägglitz	2,7	2,0	299.922	1.513.996	10.000	15
Vertreter	1,8	1,8	5.290.148	22.587.516	2.753.126	282



STASCONTROL



CRM

Im schärfer werdenden globalen Wettbewerb, im Zuge neuer Vertriebskanäle und dem Wandel von Verkäufer- zu Käufermärkten sind erstklassige Kundenbeziehungen Ihr entscheidender Wettbewerbsvorteil. Ohne fundierte Kenntnisse über aktuelle Kundenbedürfnisse und -zufriedenheit, Kaufkraft oder Markttrends lassen sich Konzepte zur Kundengewinnung und -bindung nur schwer verwirklichen. Mit STAS CONTROL leiten Sie neue Strategien ab, um Ihren Umsatz und Marktanteil zu erhöhen.

Auswertungskriterien: Periode, Interessent, Branche, Unternehmensgröße, PLZ, Gebiet, Land, Vertreter, Cross-Selling, Zufriedenheit, Abschlusswahrscheinlichkeit, Kontaktart

Kennzahlen: Projektwert, Forecast, Umsatz akt. Jahr/Vorjahr, Cross-Selling-Quote, Zufriedenheit, Anzahl Kunden/ Interessenten, Anzahl Adressen/Projekte

Weitere Details: Detailinformationen aus Kontakten und Projekten sowie aus Adress-/Kundenstamm etc.



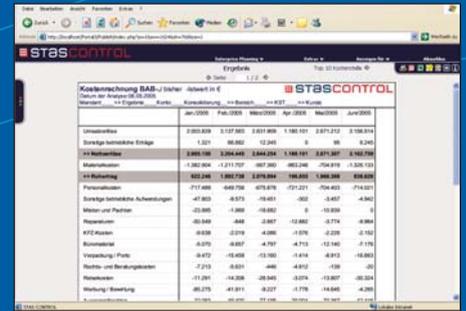
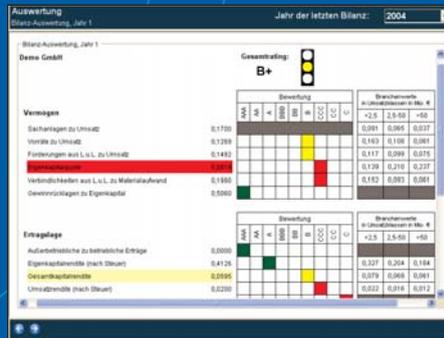
Vertrieb

Eine effektive Vertriebssteuerung stellt hohe Anforderungen an variable Statistiken. Deshalb bietet STAS CONTROL bei der Planung und Analyse von Umsatz, Auftragseingang und -bestand eine unglaubliche Vielfalt an Planungs-, Untersuchungs-, Simulations- und Darstellungsfunktionen. Selbstverständlich ist es leicht möglich, Marktdaten zur besseren Zielfestlegung und Steuerung der Vertriebsorganisation zu integrieren.

Auswertungskriterien: Periode, Artikel, Artikelgruppen, ABC-Artikel, Kunden, Kundengruppen, ABC-Kunden, Branchen, Marktsegmente, Strategische Geschäftsfelder, PLZ, Gebiete, Länder, Vertreter, Lieferant (Handel), Eigen-/Fremdfertigung, Auftragsarten, Umsatzklassen

Kennzahlen: Umsatz, Menge, Deckungsbeiträge absolut und in %, Vergleich Soll/Ist, Planabweichungen, Liefergrad, Provisionen, Anzahl Aufträge, Kunden, Artikel

Weitere Details: Detailinformationen aus Aufträgen, Auslieferungen, Rechnungsausgang und aus Kunden-/Artikelstamm etc.



Einkauf/ Bestand



Im produzierenden Gewerbe beträgt der Materialanteil in der Regel zwischen 30-50% der Gesamtkosten. In diesem Bereich liegen sehr hohe Wertschöpfungspotenziale. Für die optimale Planung und Ausschöpfung dieser Potenziale benötigen Entscheidungsträger gezielte Informationen über Preisentwicklungen, Umschlagshäufigkeit, Reichweite, Wiederbeschaffungszeit etc.

Auswertungskriterien: Periode, Artikel, Artikelgruppen, ABC-Artikel, Lieferant, ABC-Lieferant, Lieferantengruppe, Bestandsklasse, Sachbearbeiter, Beschaffungsart, Strategische Geschäftsfelder, Einkaufsvolumen, Bewegungsklassen

Kennzahlen: Preisindex zu Vorjahr, Bestand, Zugang, Abgang in Menge und Wert, Umschlagshäufigkeit, Reichweite, Wiederbeschaffungszeit, Anzahl Bestellungen, Lieferanten, Artikel, Reklamationsquote und -gründe

Weitere Details: Detailinformationen aus Bestellungen, Wareneingang, Rechnungseingang und Lieferanten-/ Artikelstamm etc.

Finanzen



Planung und Steuerung von Kosten- und Erlösstrukturen ist die Basis wirtschaftlichen Handelns. Es wird immer wichtiger, die Zahlungsströme und offene Posten zu überwachen, um Forderungsrisiken und Liquidität im Griff zu behalten. STAS CONTROL erlaubt die Darstellung des Zahlenwerkes gemäß allen relevanten Rechnungslegungsverfahren.

Bereich GUV/Bilanz

Auswertungskriterien: Periode, Mandant und andere Strukturmerkmale, Sachkonten, Gegenkonto, Debitoren, Kreditoren, Kostenstellen und andere Zusatzkontierungen

Kennzahlen: Ist, Plan, Abweichungen

Bereich Forderungsmanagement

Auswertungskriterien: Periode, OPs nach Fälligkeits-, Risiko- und Größenklassen, Kunden und Lieferanten, Mahnstufen

Kennzahlen: OP-Betrag und Betrag überfällig, Risikoquote, Kreditlimit, durchschnittliche Zahlungsdauer

Weitere Details: Detailinformationen aus Buchungen und aus Personen-/ Sachkontenstamm etc.

Kosten



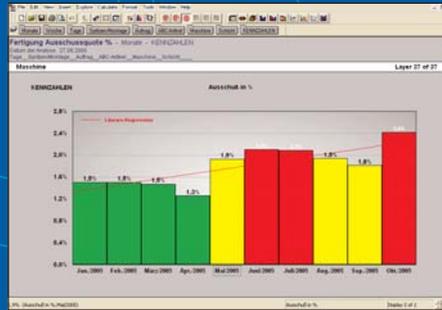
Kostenarten, Kostenstellen und Kostenträger sind wichtige Objekte für die Finanzplanung und ein effizientes Controlling. STAS CONTROL ermöglicht flexible Planung, Simulation und Überwachung von Kosten- und Erlösstrukturen. Über die Portallösungen werden den Abteilungen alle Informationen zielgruppengerecht zur Verfügung gestellt.

Auswertungskriterien: Periode, Mandant, BAB-Zeilschema, Kostenarten, Kostenträger, Kostenstellen, Debitoren, Kreditoren, Gegenkonto

Kennzahlen: Ist, Plan, Abweichungen

Weitere Details: Detailinformationen aus Buchungen und aus Kostenstellen-, Personen- und Sachkontenstamm etc.

Personal	J-Schlüssel	gruppieren	Zahl	Soll	Actual
Person	Abteilung	Werk	Tätigkeit	Plan	Wirklichkeit
0001000	0000	0000	0000	0000	0000
0001001	0001	0001	0001	0001	0001
0001002	0002	0002	0002	0002	0002
0001003	0003	0003	0003	0003	0003
0001004	0004	0004	0004	0004	0004
0001005	0005	0005	0005	0005	0005
0001006	0006	0006	0006	0006	0006
0001007	0007	0007	0007	0007	0007
0001008	0008	0008	0008	0008	0008
0001009	0009	0009	0009	0009	0009
0001010	0010	0010	0010	0010	0010
0001011	0011	0011	0011	0011	0011
0001012	0012	0012	0012	0012	0012
0001013	0013	0013	0013	0013	0013
0001014	0014	0014	0014	0014	0014
0001015	0015	0015	0015	0015	0015
0001016	0016	0016	0016	0016	0016
0001017	0017	0017	0017	0017	0017
0001018	0018	0018	0018	0018	0018
0001019	0019	0019	0019	0019	0019
0001020	0020	0020	0020	0020	0020
0001021	0021	0021	0021	0021	0021
0001022	0022	0022	0022	0022	0022
0001023	0023	0023	0023	0023	0023
0001024	0024	0024	0024	0024	0024
0001025	0025	0025	0025	0025	0025



Projekt Controlling	Ergebnis	Abw. in €	
Projekt	Kosten	Erlös	
Projekt A	1.100.000	-1.110.000	10.000
Projekt B	800.000	800.000	0
Projekt C	500.000	500.000	0
Projekt D	670.000	480.250	189.750
Projekt E	770.000	790.450	-20.450
Projekt F	3.800.000	-3.790.000	10.000
Projekt G	1.800.000	-1.790.000	10.000
Projekt H	0	-1.110.000	1.110.000
Projekt I	2.200.000	-2.180.000	20.000
Projekt J	0	-1.000.000	1.000.000
Projekt K	1.400.000	-1.390.000	1.000
Projekt L	1.400.000	470.000	930.000
Projekt M	0	-1.000.000	1.000.000
Projekt N	1.400.000	-1.844.000	444.000
Projekt O	1.700.000	-1.864.000	164.000



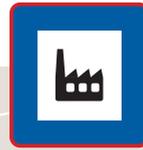
Personal

STAS CONTROL bietet der Personalabteilung vielfältige Analysemöglichkeiten. Durch beliebige Auswertungen von Stammdaten und Bewegungsmeldungen entstehen strategische Einsichten in Faktoren, die in vielen Unternehmen für Erfolg und Rentabilität entscheidend sind. STAS CONTROL erlaubt zu jeder Zeit die Gegenüberstellung von geplantem und tatsächlichem Aufwand sowie die Simulation erwarteter Kostenentwicklungen.

Auswertungskriterien: Periode, Mitarbeiter, Organisation (Kostenstelle, Abteilung, Werk ...), Sozialstruktur (Betriebszugehörigkeit, Alter, Geschlecht ...), Vertragsmerkmale (Tarifgruppe, Tätigkeit ...), Lohnart, Fehlzeiten und -gründe

Kennzahlen: Personalkosten (Gehalt, Monatslohn, Urlaubs-/Weihnachtsgeld, sonstige Lohnarten, VWL, SV...), Krankquote (Soll-/Kranktage), Anzahl Mitarbeiter (Ein-/Austritte, Beschäftigungsgrad, Alter, Zugehörigkeit ...)

Weitere Details: Detailinformationen aus Personalbuchungen und aus Personalstamm etc.



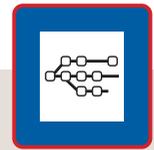
Fertigung

Standardsoftwarepakete liefern nur selten geeignete Auswertungen für die optimale Steuerung der Produktion. Mit STAS CONTROL planen und analysieren Sie Kapazität und Auslastung, Auftrags- und Rückmeldedaten sowie die Qualität bis ins kleinste Detail.

Auswertungskriterien: Fertigungsaufträge nach Typ, Start- und Endterminen, Abweichungen, Status offen/erledigt, Material/Artikel, Fertigungsart und -bereich, Arbeitsplatz, Arbeitsgang, Kostenstelle, Verantwortungsbereich

Kennzahlen: Freigabe-, Start-, Rückmelde- und Fertigstellungsdatum, Rückstand, Bedarfs-, Rückmelde- und Ausschussmenge, Ausschussquote und -grund, Maschinen- und Personalzeit Soll/Ist, Planabweichungen, Anzahl Fertigungsaufträge

Weitere Details: Detailinformationen aus Fertigungsauftrag und Kostenstellen-, Artikel- und Kundenstamm etc.



Projekt

STAS CONTROL Projektcontrolling ist speziell auf die Anforderungen von Auftrags- und Einzelfertigern sowie das Projektgeschäft zugeschnitten. Ob im Maschinen- und Anlagenbau, in der Bauwirtschaft oder im Dienstleistungsgeschäft – Projekte können in beliebiger Detaillierung geplant werden. Abweichungen von Plan- und Ist-Kosten werden sofort aufgedeckt.

Auswertungskriterien: Projekte, Aufträge, Kunden, Meilensteine und Bauabschnitte, Leistungserbringer und Produktbereiche, Zulieferungen und Baugruppen, Verantwortliche, Kostenstellen, Verkäufer

Kennzahlen: Plan- und Ist-Informationen sowie Abweichungen in Wert und beliebigen Verrechnungseinheiten

Weitere Details: Detailinformationen aus projektbezogenen Bewegungs- und Stammdaten

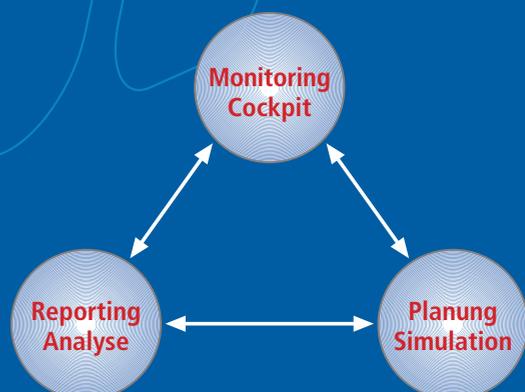


Keine Risiken, keine Unsicherheiten, keine Überraschungen

Verfügen Sie über eine echte Unternehmens-Planung? Haben Sie jederzeit einen Plan-Ist-Vergleich? Kennen Sie Ihre kritischen Kennzahlen? Oder anders gefragt: Wie lange benötigen Sie oder Ihre IT-Abteilung normalerweise, um diese wichtigen Informationen zu beschaffen? Wie viel Mühe, Aufwand und Zeitverzug bedeutet es für Sie, verdeckte Erfolgsfaktoren zu ermitteln? STAS CONTROL CPM liefert sie Ihnen per Mausklick.

Die Lösungsfamilie STAS CONTROL CPM wurde in enger Entwicklungs-, Technologie- und Vertriebs-Kooperation mit Cognos, dem führenden Anbieter von Business Intelligence Lösungen, als ganzheitliches Management-Cockpit entwickelt. Kern der Lösung ist ein in der Praxis bewährter betriebswirtschaftlicher Funktionsumfang zur Steuerung mittelständischer Unternehmen: Mit Planung und Simulation, Analyse und Überwachung der Ist-Daten und einer permanenten Kontrolle der Zielerreichung.

All das bleibt nicht ohne Folgen. Eine der Folgen davon ist, dass Sie Zielabweichungen in Zukunft viel früher identifizieren. Eine andere, dass Sie eine wesentlich bessere Transparenz und Planungsgrundlage für die Steuerung Ihres Unternehmens besitzen. Und dass Sie damit Ihre unternehmerische Zukunft aktiv gestalten können. Ganz nebenbei belegt diese Form der Unternehmensführung Ihre hohe Managementqualität – ein wichtiger Indikator für Basel II.



Die wichtigste Perspektive des Mittelstands: Der Blick nach vorn

Inhaber und Geschäftsleitungen mittelständischer Betriebe erhalten mit STAS CONTROL CPM das Rüstzeug, um operatives Handeln und die Geschäftsstrategie unmittelbar miteinander zu verzahnen – einen Schlüssel zu schnelleren und fundierteren Entscheidungen. Reaktionen auf Marktimpulse und -veränderungen gewinnen an Präzision und Flexibilität, regulatorische Auflagen wie etwa Basel II lassen sich effizient und zuverlässig umsetzen.

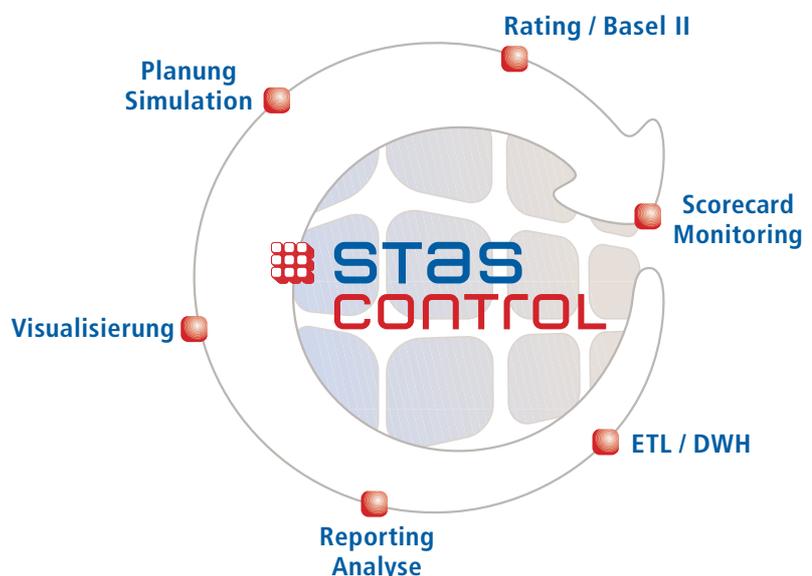
Dafür bietet STAS CONTROL CPM ein echtes Management-Cockpit auf Basis einer durchgängigen Plattform, einer komfortablen Benutzeroberfläche und eines ganzheitlichen Ansatzes. Eines Ansatzes, bei dem alle Aufgaben der Unternehmens-Planung und -Steuerung auf Grundlage einer unternehmensweiten Datenintegration nahtlos ineinander greifen. Mit entscheidungsunterstützender Analyse und Berichterstattung von Geschäftsinformationen. Mit einer effektiven Personal-, Vertriebs-, Kapazitäts-, Finanz- und Budgetplanung. Mit den notwendigen Instrumenten für ein ausgeklügeltes Monitoring mittels Kennzahlen oder Scorecards.

Auf Ebene der Fachbereiche kommt vor allem das perfekt auf die Belange mittelständischer Unternehmen ausgerichtete Angebot an zigfach bewährten Datenmodellen, Planungsszenarien, Analysen, Reports und Kennzahlen zum Tragen. Der betriebswirtschaftliche Funktionsumfang von STAS CONTROL CPM befreit Anwender von der Herausfor-

derung, neue Planungs-, Berichts- und Analysetypen erst mühselig bei der IT-Abteilung in Auftrag zu geben. User können sich vielmehr entsprechend ihrer Rollen und Aufgaben schnell und unkompliziert in Eigenregie mit den erforderlichen Plan- und Ist-Daten versorgen. Gerade im Vertrieb hat dies ganz erhebliche Einspareffekte zur Folge.

Für den Mittelstand ist eine Qualität dieser betriebswirtschaftlichen Funktionen besonders wichtig: Die einzelnen Module des Systems sind quasi sofort einsatzbereit, um unmittelbar ihren vollen Geschäftsnutzen zu entfalten. Dazu tragen in erster Linie die vielen fertigen betriebswirtschaftlichen Prozess- und Datenmodelle bei, die bereits im Lieferumfang enthalten sind. Der gesamte Business-Content steht mit seiner Vielzahl von Berichten und Auswertungen sofort zur Verfügung, und der Konfigurationsaufwand reduziert sich auf ein Minimum – für einen optimalen Return on Investment.

Mit STAS CONTROL CPM bauen Mittelstandsbetriebe bei minimalen Kosten und Risiken sukzessive ein maßgeschneidertes Management-Cockpit auf. Ein Planungs- und Steuerungsinstrument, mit dem Firmen – bei jeder konjunkturellen Straßenlage – sicher auf Erfolgskurs bleiben.





Sieben gute Gründe für STAS CONTROL:

- STAS CONTROL CPM bedeutet Unternehmensplanung und professionelle Datenanalyse, basierend auf einem Datawarehouse, das nach betrieblichen Funktionsbereichen gegliedert ist.
- Die gesamte betriebswirtschaftliche Logik von STAS CONTROL CPM basiert auf ca. 60 vordefinierten Datentabellen, die bestehende Inhalte gängiger operativer Systeme um wichtige Informationen wie Marktdaten, Strategische Geschäftsfelder, Umsatzklassen etc. ergänzen.
- STAS CONTROL CPM enthält über 30 ausgereifte, mehrdimensionale Modelle aus allen betriebswirtschaftlichen Bereichen. Über mehrstufige Analyse- und Berichtslayouts werden dem Anwender alle entscheidungsrelevanten Kennzahlen und Detaildaten zur Verfügung gestellt.
- STAS CONTROL CPM liefert wichtige, vordefinierte Reports für alle möglichen Berichtsempfänger im Unternehmen, von hochverdichteten Kennzahlen für die Geschäftsleitung bis hin zu Detailinformationen für die Sachbearbeiterebene. Dadurch werden die Analysebedürfnisse verschiedener Anwenderrollen bestmöglich abgedeckt.
- STAS CONTROL CPM bietet Planung und Steuerung über alle Funktionsbereiche hinweg. So können zum Beispiel alle relevanten Informationen zum Kunden aus den Bereichen Vertrieb, CRM, Finanzen und Produktion mit einem Klick abgefragt werden.
- STAS CONTROL CPM ist mit einfachen Mitteln an die individuellen Bedürfnisse jedes Unternehmens anpassbar.
- STAS CONTROL CPM verkürzt die Projektlaufzeit um bis zu 80 %.

Ihre Vorteile im Überblick:



Unionpack Industrielle Lohnverpackungs GmbH | Christian Schmitt, Werksleiter

"Der durchgängige transparente Datenfluss beschleunigt den Auftragsablauf zum Teil erheblich. Alle Informationen zum jeweiligen Kunden, Lieferanten und Auftragsstatus können jederzeit abgerufen werden. Dadurch wurde die Maschinenbelegung optimiert, die Termintreue ist weiter gestiegen und der Lagerbestand konnte trotz gesteigerter Produktion gesenkt werden."

Metallgießerei Hans Schwarz GmbH | Christian Kirchschrager, Stellvertretender Geschäftsführer

"Wir können heute detaillierter planen und dadurch die Liefertreue verbessern. Unsere Kunden haben dies sehr positiv aufgenommen."

2f-Leuchten GesmbH & Co. KG | Hans Buchegger, Geschäftsführer

"Seit die abas-Business-Software im Einsatz ist, sind erhebliche Verbesserungen in allen wesentlichen Geschäftsbereichen spürbar. An vorderster Stelle steht die Erhöhung der Transparenz im Unternehmen, dann die Reduzierung der Durchlaufzeiten sowie der Umlaufkosten von Material- und Lagerkosten. Der Zeitaufwand der Auftragsabwicklung konnte deutlich verkürzt, die Bestände reduziert und den Mitarbeitern mehr Verantwortung übertragen werden. Ausschuss und Nacharbeit verringerten sich ebenfalls."

abas

S o f t w a r e

ABAS Software AG Südendstraße 42 | 76135 Karlsruhe | Tel. +49[0] 721 - 9 67 32 01 | Fax +49[0] 721 - 67 96 51 | info@abas.de | www.abas.de